

# Коммерсантъ



Среда 3 июля 2024 №115 (7805 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

деловые новости | Закон о запрете пропаганды наркотиков не коснется произведений, опубликованных до 1 августа 1990 года — 10

новости | В Госдуму внесен законопроект, ограничивающий круг лиц, которые признаются соотечественниками — 5



## Товар ограниченного спроса

Добыча и экспорт российских алмазов снижаются в силу конъюнктуры мирового рынка

Россия второй год подряд сокращает экспорт алмазов в условиях санкций и слабого мирового спроса. По данным Кимберлийского процесса, экспорт необработанных алмазов из РФ по итогам прошлого года снизился на 12%, до 32,4 млн карат, а стоимость поставок — на 7,7%, до \$3,7 млрд. Аналитики не ждут оживления мирового спроса на камни ранее конца 2024 года, отмечая высокие запасы у индийских огранщиков — основных потребителей алмазов из РФ.

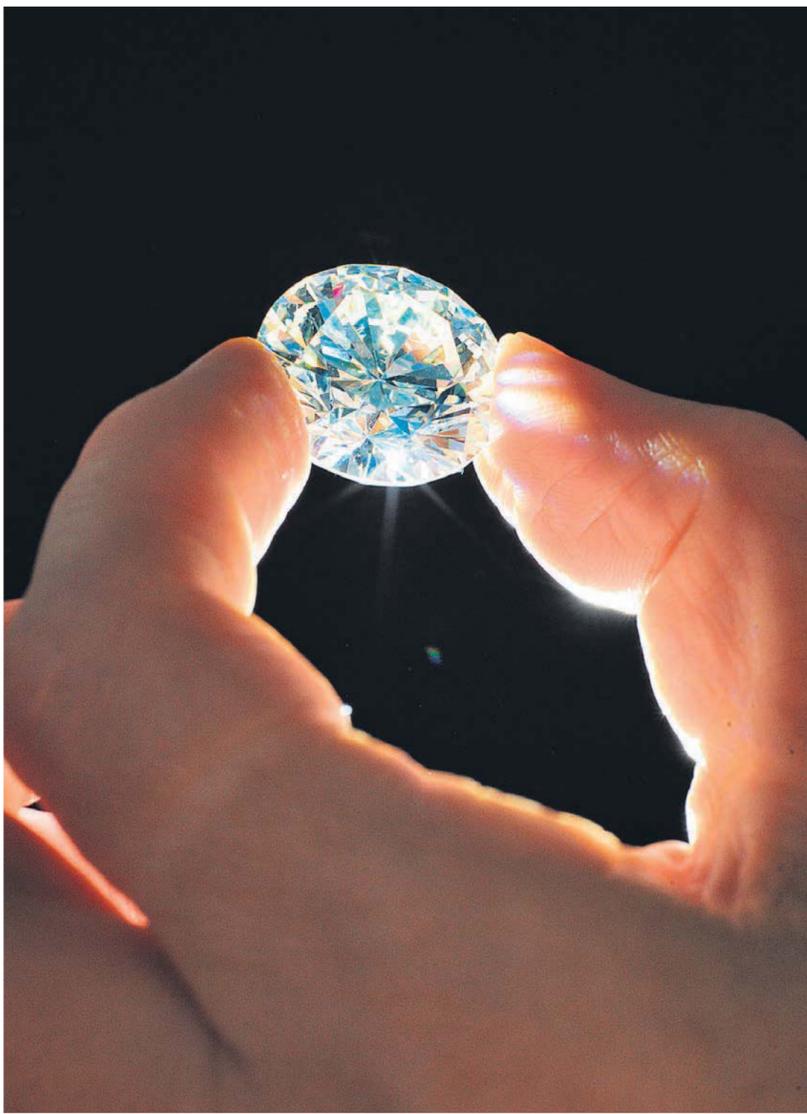
Россия сократила добычу и экспорт необработанных алмазов по итогам прошлого года, следует из опубликованной Кимберлийским процессом статистики. По данным организации, добыча алмазов в РФ снизилась на 11%, до 37,3 млн карат, экспорт — на 12%, до 32,4 млн карат. Стоимость экспорта снизилась на 7,7%, до \$3,7 млрд. В 2022 году экспорт алмазов из РФ также сократился — на 24%, до 36,7 млн карат, тогда как добыча росла на 7%, до 41,9 млн карат.

В АЛРОСА, на которую приходится более 97% добычи алмазов в РФ, от комментариев отказались.

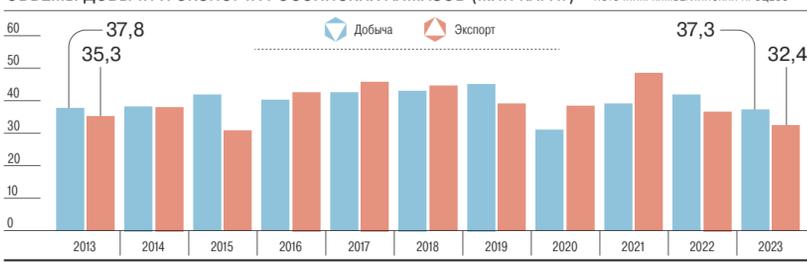
Основная задача Кимберлийского процесса — борьба с попаданием на рынок «кровавых» алмазов, нелегально добытых, а также направляемых на финансирование региональных конфликтов и международных террористических группировок. Для этого страны, входящие в организацию, обмениваются данными по добыче, импорту и экспорту алмазов.

Помимо РФ экспорт в 2023 году сократили и другие крупные производители. Поставки из Ботсваны снизились на 24%, до 26 млн карат, из Канады — на 5%, до 15,9 млн карат, из Демократической Республики Конго — на 28%, до 8,3 млн карат. Также снизился экспорт из некоторых центров мировой торговли алмазами. Отгрузки из ЕС упали на 29%, до 54 млн карат, Израиля — на 36%, до 4 млн карат. ОАЭ увеличили экспорт на 1,5%, до 90 млн карат, а Китай, который не ведет добычу алмазов, нарастил поставки в три раза, до 12 млн карат. Весь этот объем Китай импортировал. Мировая добыча алмазов сократилась на 8%, до 111 млн карат.

Ключевой покупатель российских алмазов — Индия в 2023 году сократила импорт на 11%, до 128 млн карат. Борис Красноженов из Альфа-банка говорит, что в 2021–2022 годах на фоне высокого спроса и растущих цен огранщики из Индии импортировали в 2,5 раза больше алмазов, чем было добыто в мире. По словам аналитика, это привело к росту уровня запасов, а удорожание кредитов,



ОБЪЕМЫ ДОБЫЧИ И ЭКСПОРТА РОССИЙСКИХ АЛМАЗОВ (МЛН КАРАТ) ИСТОЧНИК: КИМБЕРЛИЙСКИЙ ПРОЦЕСС



Индийские огранщики запаслись российскими алмазами на годы вперед ФОТО ЮРИЯ МАРТЬЯНОВА

за счет которых финансируется половина всех закупок в гранильном сегменте, полностью съело маржу огранщиков, что в результате вызвало снижение спроса. Как уточняет господин Красноженов, в «хорошие времена» кредиты для индийских огранщиков стоили около 6% в долларах США, а в прошлом году ставки выросли до 11% при средней рентабельности огранки в 5–7%.

В сентябре 2023 года АЛРОСА по запросу индийского совета по содействию экспорту драгоценных камней и ювелирных изделий (GJEPC) останавливала продажи на два месяца. «Решение принято на фоне опасений снижения спроса на алмазы на международных рынках, что приводит к перебою в работе гранильных фабрик», — сообщили в GJEPC. Организация обращалась и к другим производителям с просьбой сократить поставки алмазов, чтобы «запасы в огранке достигли нормализованных уровней».

Российская торговля алмазами также осложняется санкциями. АЛРОСА находится под санкциями США и Великобритании. В страны ЕС и G7 запрещены поставки алмазов из РФ от 1 карата, в том числе обработанных в других странах. А с 1 сентября вступит в силу запрет на импорт ювелирных изделий и часов, содержащих бриллианты из российского сырья. На фоне санкций в марте 2024 года Гохран начал выкуп камней у АЛРОСА. Массово эта мера использовалась последний раз в кризис 2008–2009 годов, а последняя относительно крупная закупка на \$250 млн была в 2012 году. Замглавы Минфина Алексей Моисеев ранее говорил, что при необходимости закупки могут повторяться в будущем.

Аналитики БКС отмечают, что пока санкции против российских алмазов не оказывают заметного влияния, так как сложно точно отследить происхождение камней. Основной слабостью мирового алмазно-бриллиантового рынка в компании считают затяжное падение цен и слабый спрос. Борис Красноженов говорит, что исторически бриллиантовая отрасль потребляла около 125–130 млн карат алмазов в год. А с 2023 года и до начала 2030-х годов ежегодный объем производства вряд ли будет превышать 110 млн карат, указывает он. По мнению аналитика, фактор высоких запасов в системе — «вопрос времени» и активизацию спроса в отрасли можно будет увидеть в конце текущего года.

Евгений Зайнуллин

07 Полуприцепы нагрузили спросом  
Потребность в обновлении парка поддерживает продажи

07 Базово отечественные станции  
Балльная система оценки российскости телеком-оборудования двинулась к принятию

08 Долги вышли на замену  
Какковы итоги программы замещения корпоративных еврооблигаций

09 Страхнули с плеч своих бизнес заброшенный  
Долги оставленных компаний настигнут бывших собственников и директоров

10 Импортом и не пахнет  
Ввоз парфюмерной продукции начал снижаться

## У банков на посылках

Ozon столкнулся с платежными сложностями в трансграничной торговле

Селлеры и покупатели на Ozon Global жалуются на трудности с оформлением заказов крупной бытовой техники из КНР, откуда в Россию ввозится большая часть такой продукции. В Ozon ссылаются на китайские банки, которые якобы ужесточили проверку контрагентов, торгующих с российской стороной. В результате рынок трансграничной интернет-торговли, находящийся в процессе адаптации к недавним вступившим в силу правилам таможенного обложения, мог снова оказаться под давлением.

Российские маркетплейсы и работающие на этих площадках зарубежные селлеры столкнулись с проблемой при доставке товаров из Китая из-за проблем с взаиморасчетами, сообщили «Ъ» в Ozon. Там пояснили, что начиная с весны 2024 года большинство зарубежных банков, включая китайские, усложнили процедуры внутреннего контроля контрагентов, отправляющих продукцию в РФ. Ситуацию усугубляет и введенный Евросоюзом в конце июня этого года запрет на использование Системы передачи финансовых сообщений ЦБ РФ — российского аналога международной системы SWIFT (см. «Ъ» от 25 июня).

Комментарий Ozon последовал в ответ на жалобы селлеров и покупателей в профильных чатах о невозможности заказать дорогую электронику из Китая с доставкой в РФ на Ozon Global — подразделение маркетплейса, занимающегося трансграничной торговлей. Первым на эту проблему обратил внимание портал iXBТ.com.

Усложнившиеся транзакции — лишь одна из причин исчезновения на российских онлайн-площадках дорогостоящей техники из КНР. С апреля 2024 года для частных лиц действует порог беспошлинного ввоза товаров в Россию в €200, хотя до этого было €1 тыс. На этом фоне маркетплейсы и их селлеры корректируют ассортимент товаров из-за рубежа и сосредоточились на доставке более дешевых, говорят в Ozon.

Изменение ассортимента иностранных селлеров более всего заметно у Ozon, выстроившего кроссбордерную полку (витрину по продаже товаров из-за рубежа) лучше, чем тот же Wildberries, где число таких продавцов сравнительно меньше, говорит аналитик Data Insight Сергей Семко.

По словам источника, «Ъ» на рынке интернет-продаж, в аналогичной ситуации оказались также Wildberries и AliExpress. В Wildberries сообщили «Ъ», что пока не заметили значимого изменения ассортимента товаров из-за рубежа, но там не исключают, что селлеры переориентируются на более дешевые позиции.

деловые новости — 8

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»



## Единый государственный парламент

Депутаты снова обсуждают отмену ЕГЭ

В России завершился основной период ЕГЭ — и депутаты оппозиционных партий подготовили очередной законопроект об отмене обязательного госэкзамена. Подобные инициативы уже вносились в Госдуму в 2011, 2016 и 2023 годах, но неизменно отклонялись после первого чтения. Соавтор нового законопроекта Яна Лантратова (СРЗП) сообщила во вторник, что инициатива может быть рассмотрена в октябре. Однако депутат от «Единой России» Александр Мажуга полагает, что законопроект не примут. Опрошенные «Ъ» эксперты не видят проблемы в формате ЕГЭ, но полагают, что нужно поработать над процедурой его проведения и качеством образования в целом.

Во вторник первый зампред думского комитета по просвещению Яна Лантратова сообщила, что в октябре Госдума может рассмотреть инициативу об отмене ЕГЭ. Напомним, что соответствующий законопроект внесла 6 июня межфракционная группа депутатов (ЛДПР, СРЗП, КПРФ). Авторы предлагают заменить ЕГЭ на некую «итоговую годовую аттестацию». В пояснительной записке депутаты утверждают, что содержание ЕГЭ «оторвано от школьного курса», поэтому родителям приходится нанимать репетиторов. Также авторы законопроекта недоволь-

ны «психологическим давлением» на выпускников и периодическими случаями их «морального унижения» при просмотре.

Инициативу практически сразу прокомментировал глава Рособнадзора Анзор Музаев. Он заявил, что любая потенциальная альтернатива ЕГЭ должна быть «понятна и объективна» — иначе нет смысла ее обсуждать. «На сегодняшний день модель ЕГЭ мы постоянно совершенствуем, она работает», — заверил он. В Минпросвещения пока не ответили на запрос «Ъ».

Первый зампред думского комитета по науке и высшему образованию Александр Мажуга (ЕР) полагает, что законопроект об отмене ЕГЭ не будет поддержан. В разговоре с «Ъ» он напомнил, что ученики волновались на экзаменах и до эпохи ЕГЭ. По словам господина Мажуги, общественное недовольство чаще всего вызывают моменты, связанные с процедурой проведения экзамена, а не с его содержанием: «И это обсуждаемые вопросы, не требующие отмены ЕГЭ».

Госпожа Лантратова, однако, заявила «Ъ», что вопрос отмены ЕГЭ поднимается на всех мероприятиях с участием родителей, учителей и самих школьников — «а значит, мы должны его обсуждать».

новости — 5

## Бой-база

Военные объекты США в Европе приведены в повышенную готовность

В ближайшие недели военные базы, входящие в ведение Европейского командования вооруженных сил США (EUCOM), будут функционировать в состоянии повышенной готовности из-за угрозы атак. Откуда именно исходит эта угроза, в Пентагоне не уточняют, отмечая лишь, что речь идет о «комбинации факторов». Среди них в оборонном ведомстве упомянули проходящий сейчас в Германии чемпионат Европы по футболу и открывающуюся 26 июля во Франции Олимпиаду. При этом источники американских СМИ связали ситуацию с конфликтом вокруг Украины.

Военные объекты США в Европе приведены в режим Charlie — второй по серьезности. Эту информацию, появившуюся на выходных в американских СМИ, в понедельник подтвердили в Пентагоне. Всего уровень безопасности на американских базах пять: Normal (самый низкий), Alpha, Bravo, Charlie и Delta (самый высокий). С 2001 года военные объекты США в Европе работают большую часть времени в режиме Bravo, означая, что угрозы (в том числе террористического характера) есть, но носят скорее фоновый характер. Charlie вводится при наличии разведывательной информации, указывающей на повышенную вероятность террористических или иных атак на персонал или объекты.

В рамках этого режима на базы допускаются только основной гражданский персонал, при этом он должен проходить дополнительные проверки личности при входе/въезде. Личные вещи (в том числе американских военнослужащих) могут быть досмотрены, некоторые предметы могут быть изъяты. Весь транспорт должен быть тщательно осмотрен. Подъезды к базам могут быть и полностью перекрыты. Вопросы посещения военнослужащими и членами их семей мест за пределами баз (учебных учреждений, клиник и так далее) решаются в индивидуальном порядке. Усиливается мониторинг за уровнем химических, биологических, радиационных и ядерных рисков. В некоторых случаях может быть отключено внешнее водоснабжение. Полный список мер, предпринимаемых в рамках тех или иных режимов готовности, не разглашается. В EUCOM их сейчас также не стали перечислять. При этом из сообщений СМИ известно, что в нынешней ситуации американским военнослужащим в Европе было также рекомендовано не носить форму за пределами баз.

В соцсетях ряда американских баз за минувшие дни были размещены призывы к военнослужащим «сохранять бдительность и сообщать о любой подозрительной активности».

мировая политика — 6

# ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 3.07.24

Австралийский доллар	58,4795	Дирхам ОАЭ	23,9597	Казахский тенге**	18,5176	Сингапурский доллар	64,7858	Швейцарский франк	97,3256
Английский фунт	111,2836	Доллар США	87,9921	Канадский доллар	64,2888	Турецкая лира*	26,9500	Японская иена**	54,4371
Белорусский рубль	27,4204	Евро	93,6950	Китайский юань	11,9017	Украинская гривна*	21,6509	*За 10. **За 100.	
Гонконгский доллар*	11,2825	Индийская рупия*	10,5361	СДР	115,8434	Шведская крона*	83,1735		

Индексы ведущих фондовых бирж на 2.07.24 (пунктов)

Nikkei 225	40074,69 (+443,63)	DAX	18164,06 (-126,6)
PTC	1151,82 (+2,04)	DJIА*	39,115,26 (-54,26)
FTSE 100	8121,2 (-45,56)	NASDAQ Composite*	17,939,25 (+59,95)

\*На 10:57. По данным агентства Bloomberg.



## Полуприцепы нагрузили спросом

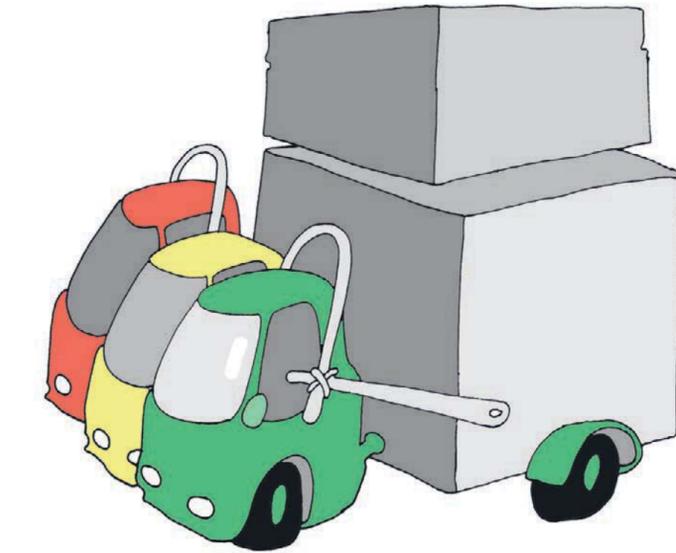
Потребность в обновлении парка поддерживает продажи

Спрос на полуприцепы растет относительно рекордного 2023 года. В январе — мае продажи выросли на 38%, а лучшую динамику показал немецкий бренд Kroppe, на который могла перейти часть покупателей из-за сложностей с поставками иных европейских марок. Несмотря на высокую ставку ЦБ, потребность в обновлении парка продолжит разогревать продажи.

По данным Национального агентства промышленной информации (НАПИ), продажи полуприцепов в РФ в январе — мае выросли на 38%, до 20,4 тыс. штук. Лидером рынка остается отечественный «Тонар» с долей 15,1%, а наиболее активный рост продаж среди топ-5 брендов — более чем в девять раз — показывает немецкий Kroppe, заняв 6,2% рынка, следует из данных НАПИ.

Лариса Касьянова из ГК «Альфа-Лизинг» отмечает, что в сегменте тягачей европейские бренды удалось заместить на китайские, но по полуприцепам «оставалась неразбериха». По ее словам, некоторые европейские дистрибуторы официально не покинули РФ, а приостановили системные поставки с прямой оплатой заводу-изготовителю. Кроме того, по ее словам, ряд дистрибуторов, например, Kogel, ограничил возможность поставок дилерами в обход них, и те перекочились на такие бренды, как Kroppe и Schmitz.

Гендиректор транспортной компании Delko Санджар Ашуралиев отмечает, что у многих перевозчиков накопился отложенный спрос, а устойчивый интерес к полуприцепам европейских марок обусловлен проверенным качеством и достаточно конкурентными ценами. Директор по развитию бизнеса SOTA Logistic Group Чернышев добавляет, что полуприцепы европейских марок давно опробованы и процесс эксплуатации предсказуем. В отличие от тягачей, китайских аналогов на этом рынке еще очень мало, указывает он.



Гендиректор «Тонара» Денис Кривцов говорит, что во многих сегментах, в том числе самосвалов и контейнеровозов, спрос закрывают местные игроки, но остаются проблемы в части доступности российских шторных полуприцепов, рефрижераторов. По его словам, у «Тонара» цены в 1,5–2 раза отличаются от цен европейской техники, ввезенной по параллельному импорту. С «политической точки зрения» такой резкий рост продаж Kroppe — «вопиющая ситуация», отмечает господин Кривцов.

Он считает, что необходимо ограничить импорт или дифференцировать ставки пошлин на продукцию из «недружественных стран». Повышение утильсбора в 2023

году примерно в пять раз заметно не сказалось на продажах импортной техники из-за опережающего роста цен на фоне ажиотажного спроса, добавляет он. Этим летом, писали «Ведомости», комитет Госдумы предложил правительству увеличить утильсбор на полуприцепы в два раза, до 1,2 млн руб. В Минпромторге говорят, что решений не принято.

В «Росспецмаше» также говорят, что необходимо защитить рынок от демпинга поставщиков импортной техники и компонентов. По данным ассоциации, продажи российских полуприцепов в январе — мае выросли на 43,9%, до 32,7 млрд руб., результат в штуках там не уточнили.

Тем временем, по словам Дениса Кривцова, на рынке полуприцепов уже наметилось охлаждение спроса. «Практически встали продажи самосвальной техники», — указывает он. Как считает господин Кривцов, на рынок также влияют высокая ставка ЦБ и, как следствие, высокие ставки лизинга и стабилизация цен на перевозки. Лариса Касьянова отмечает, что в условиях высоких ставок часть розничных клиентов откладывает покупку до некоей стабильной ситуации.

Заместитель гендиректора «Автодома» Владимир Желобов, впрочем, говорит о стабильном спросе на самосвалы в активный сезон, «особенно на новых территориях». На КамАЗе говорят, что рынок самосвалов «приходит в баланс» с точки зрения структуры после ажиотажного спроса. Ранее, пояснил в компании, этот рынок всегда уступал магистральным тягачам. Но и сейчас продажи самосвалов превышают среднерыночные показатели до 2022 года, добавляет на КамАЗе.

Директор департамента по развитию бизнеса «Газпромбанк Лизинг» Вячеслав Михайлов ожидает, что спрос на полуприцепы до конца года сохранится на достаточно высоком уровне. Но тренд резкого роста 2023 года, скорее всего, не сохранится, считает он. Дмитрий Бабанский из SBS Consulting говорит, что, несмотря на ухудшение условий кредитования, потребность в полуприцепах высока и растет. Он ожидает сохранения рынка примерно на уровне прошлого года. Господин Михайлов напоминает, что средний возраст парка полуприцепов в РФ — 22 года, а 70% техники — старше 12 лет. Заместитель гендиректора ЛК «Европлан» Иван Коровников подтверждает, что потребность в обновлении парка сохраняется. В 2023 году продажи полуприцепов выросли на 55,1%, до рекордных 43,8 тыс. штук.

Ольга Никитина

## правила игры



отправляет на отдых заместитель редактора отдела потребительского рынка

Александра Мерцалова

Выход из зоны комфорта — популярная установка тренингов личностного роста, но не российского бизнеса. Пример этому — туроператоры, продолжающие делать ставку на Турцию как на основное направление организованного отдыха. Хотя цифры выглядят неутешительно. Согласно данным «Слетать.ру», которые приводит Ассоциация туроператоров России (АТОР), в структуре продаж на июль доля направления сократилась на 16 процентных пунктов к июню, до 24%. А в «Яндекс Путешествиях» отмечают, что билеты в страну на июль — август туристы в этом году покупают на 14% реже, чем в прошлом.

Текущий сезон — второй неблагоприятный для Турции, а значит, спад напоминает тенденцию. Прошлогодние продажи были ниже ожиданий бизнеса: спрос сдерживали сначала последствия землетрясе-

## В глазах агентов Турция из стабильного направления пакетного отдыха становится рискованной

## Системное импортозамещение

Банки массово переходят на российские АБС

На фоне импортозамещения большая часть банков поменяли автоматизированные банковские системы (АБС), использовавшие ранее иностранные СУБД, на российские аналоги. По словам экспертов, это недолгий процесс, и вендоры готовы предложить решения, ориентированные на банки разных масштабов. Вместе с тем, по словам банков, разработчики торопят их к переходу на новые версии АБС, а их стоимость может достигать до 300 млн руб.

Проведенный «Ъ» опрос системных интеграторов показал, что большая часть банков завершила процесс перехода на российские автоматизированные банковские системы, работающие на российской СУБД. По оценке директора центра противодействия мошенничеству компании «Информзащита» Павла Коваленко, в 2022

году примерно 60% банков использовали иностранные АБС, в то время как около 40% — отечественные системы. В первом полугодии 2024 года около 20% банков остались на иностранных АБС, а 80% перешли на импортозамещенные решения.

АБС — это комплекс программной и технической инфраструктуры, который обеспечивает ключевые бизнес-процессы банка, от обслуживания клиентов до подготовки отчетов и работы с регуляторами. СУБД — комплекс программ, позволяющих создать базу данных и производить действия с данными.

Одними из крупнейших разработчиков АБС являются компании ЦФТ, «Диасофт» и R-Style. По данным «Информзащиты», два года назад продукты ЦФТ использовали около 30% банков, «Диасофт» — около 20%, R-Style — около 10%. В первом полугодии 2024 года на продукты ЦФТ приходилось уже 50% банков,

продукты «Диасофт» использовали около 25% кредитных организаций, R-Style — около 15%.

По словам технического директора ИТ-интегратора «Телеком биржа» Евгения Пудовкина, ЦФТ предлагает наиболее комплексные и масштабируемые решения, подходящие для крупных банков, но их стоимость выше. «Диасофт» предлагает решения, «соотносящие цену и качество», R-Style, не уступая по функциональности ЦФТ и «Диасофту», ориентируется на средние банки, отмечает он.

Ряд крупных банков, в частности ВТБ и Сбербанк, предпочитают создавать АБС самостоятельно. Как рассказали в одном из крупнейших банков, там с 2022 года перестали работать с вендором и стали самостоятельно разрабатывать АБС, потому что там не смогли предложить решение на отечественной СУБД. В самих банках не ответили на запрос «Ъ».

По словам собеседника «Ъ» из крупного банка, АБС на базе Postgres ЦФТ уже внедрил банк «Таврический», в процессе перехода находится банк «Санкт-Петербург». Кроме того, планируют переход ПТБ, МКБ, Совкомбанк, МТС-банк, говорит другой собеседник «Ъ» на банковском рынке. «АБС на нашей СУБД используют несколько средних банков», — заявил руководитель направления импортозамещения компании «Диасофт» Андрей Гаврилин. В этом году готовы перейти на этот продукт еще более десятка банков, отмечает он. В ЦФТ и банках не ответили на запрос «Ъ».

Чтобы перейти на новую АБС, необходимо приобрести оборудование и лицензию, затем выполнить интеграцию с внутренними системами банка, протестировать работу решения, переобучение сотрудников работе с новой системой, поясняет один из собеседни-

ков «Ъ». По оценкам R-Style Softlab, проект перехода с Oracle на Postgres может быть реализован в срок от трех до шести месяцев. По оценке директора по информационным технологиям Почта-банка Ивана Карпова, затраты банков на переход на новую АБС могут достигать 300 млн руб.

Вместе с тем банки недовольны ускоренным процессом перехода на АБС с отечественной СУБД. «Недавно компания ЦФТ анонсировала АБС на базе Postgres и дала понять, что старая версия АБС на Oracle поддерживаться не будет, в связи с этим необходимо как можно быстрее переходить на их новое решение», — рассказывает один из банкиров. По его словам, «подобная спешка ни к чему, поскольку обязанность провести импортозамещение до конца 2024 года есть только у СЗКО, а у других банков чуть больше времени».

Юлия Пославская

## Базово отечественные станции

Балльная система оценки российскости телеком-оборудования двинулась к принятию

Минцифры совместно с Минпромторгом дорабатывают балльную систему «отечественности» для российских производителей телеком-оборудования, которая может быть принята уже в конце года. Сейчас в проекте изменений в соответствующее постановление правительства содержатся требования об увеличении использования отечественной электронной компонентной базы до 75% к 2030 году, выполнение которых, по мнению участников рынка, пока невозможно. Они в целом поддерживают введение такой системы, но осторожно указывают на необходимость ее «сбалансирования».

Минцифры считает необходимым к концу года ввести балльную систему «отечественности» для российских производителей базовых станций, заявил замглавы Минцифры Андрей Заренин в ходе круглого стола в Совете Федерации 1 июля. «С моей точки зрения, к концу года ее нужно принять, с начала следующего года двигаться в рамках этой истории», — сказал он. Его поддержал сенатор Константин Долгов, который ска-

зал, что Совет Федерации предлагает ускорить процесс внедрения балльной системы.

Отечественность телеком-оборудования определяется по требованиям 878-го постановления правительства. Для включения оборудования в реестр и получения преференций на рынке госзаказа производителю достаточно направить документы в Минпромторг. После этого оборудование и документация проходят экспертизу межотраслевого экспертного совета (МЭС). Введение новой системы, которая регулируется 719-м постановлением правительства, предполагает, что отечественность оборудования будет определяться с помощью подсчета баллов, которые производитель набирает за совершение технологических операций, а также использование российских компонентов. Оборудование при таком подходе должно проходить экспертизу Торгово-промышленной палаты, а не МЭС. Введение такой системы для телеком-оборудования обсуждается с 2022 года, однако до принятия инициатива так и не дошла (см. «Ъ» от 18 июля 2022 года).

«Проект находится в высокой степени готовности», — сказали «Ъ» в Минпромторге.

Там добавили, что балльная система «необходима для унификации подходов при подтверждении производства» оборудования на территории России. «Вся продукция будет включаться в один реестр, это упростит работу заказчикам, которые в настоящее время вынуждены работать с несколькими ресурсами», — говорят в министерстве. В Минцифры «Ъ» сказали, что сейчас прорабатывают вопрос. Кроме того, там считают, что «интерес отрасли при введении балльной системы должны быть учтены».

Из последней версии проекта изменений в постановление правительства №719 от 28 июня (есть у «Ъ») следует, что, например, для базовых станций связи кроме использования печатных плат, произведенных на территории РФ, обязательно использование не менее 10% отечественных интегральных микросхем первого и второго уровней с 2026 года, а доля использования таких чипов должна увеличиваться до 60% к 2030 году. При этом использоваться они должны на не менее чем одной печатной плате, которая обеспечивает выполнение «основного функционала изделия в соответствии с его целевым назначением».

Опрошенные «Ъ» участники телеком-рынка поддерживают введение такой системы, но осторожно указывают на необходимость ее «сбалансирования». В «Ростелекоме» говорят, что, например, «стоит более взвешенно и осторожно» подходить к объему использования российской электронной компонентной базы (ЭКБ, до конца 2027 года — 30%, не менее 75% к 2030 году, следует из обновленного постановления №719).

В АНО «Консорциум «Телекоммуникационные технологии» (АНО ТТ, в числе учредителей «Ростелекома», «Элемент», «Ростех») согласны с коллегами и говорят, что при соблюдении баланса регулятор сможет «более эффективно и прозрачно повышать уровень локализации» отечественного оборудования, а производители смогут обеспечить развитие «действительно российской разработки и производства» телеком-оборудования. При этом в АНО ТТ обращают внимание на обязательное условие по использованию российских печатных плат и требование о необходимом объеме отечественной ЭКБ, «исполнимость которого производители не подтверждают».

Алексей Жабин